



Lindab | we simplify construction



Impartasiti-va pasiunea si luati parte la construirea unei lumi unite.

Reprezentant Vanzari

Judete:

• BUCURESTI-ILFOV

• MURES-BISTRITA-NASAUD

• TELEORMAN

Descrierea jobului

- Identificarea clientilor potentiali in piata;
- Promovarea si vanzarea sistemelor de invelitori;
- Intocmirea ofertelor tehnice si comerciale;
- Negocierea si semnarea contractelor de vanzare;
- Realizarea obiectivelor de vanzari stabilite pentru zona de responsabilitate.

Candidatul ideal

- Minim 2 ani experienta profesionala in vanzari;
- Experienta in domeniul vanzarilor sistemelor de invelitori constituie avantaj;
- Excelente abilitati de vanzare si negociere;
- Studii medii sau superioare;
- Cunostinte de operare PC;
- Fire comunicativa, practica, deschisa la nou;
- Abilitati de prezentare a detaliilor tehnice (din domeniul constructiilor) in cadrul intalnirilor cu clientii;
- Permis de conducere categ. B si disponibilitate pentru deplasare pe aria de responsabilitate.

Beneficii

- Pachet salarial format dintr-o parte fixa si bonusuri pe masura muncii depuse;
- Calculator portabil, telefon si autoturism de companie;
- Tichete de masa;
- Participarea la cursuri de perfectionare;
- Colaborare cu profesionisti, intr-o echipa dinamica.

Persoanele interesate pot trimite CV-ul la adresa de email jobs@lindab.ro

Be part of a good thinking company

Lindab este lider in dezvoltarea si furnizarea de produse, sisteme si solutii personalizate pentru constructii simplificate si pentru un climat interior imbunatatit. Avand scopul de a crea confort, atat pentru mediul personal, de acasa, cat si pentru cel profesional, de la serviciu, Lindab dezvoltă solutii eficiente energetic si ofera calitate clientilor si utilizatorilor finali.

Pentru a isi mentine spiritul inovator, compania depinde de angajati pasionati de imbunatatirea vietii clientilor, utilizatorilor finali si a populatiei lumii.

